

€ 373,3 miljoen omzet voor H1 2019, een groei van 21,8%, inclusief 10,6% organisch

- **Operationele marge op 9% van de omzet**
- **Bedrijfsresultaat groeit 10,7%**
- **Overname van PowerData in Spanje om de Europese positionering op Smart Data te versterken**

Parijs, 3 september 2019

In miljoenen euro's(1)	30.06.2019	30.06.2018	Variatie	Organische variatie (2)
Inkomsten	373,3	306,5	+21,8%	+10,6%
Winstmarge	33,4	34,0	-1,6%	
In % van de omzet	9,0%	11,1%	-2,1 pt	
Bedrijfsresultaat	31,9	28,8	+10,7	
In % van de omzet	8,5	9,4%	-0,9 pt	
Nettoresultaat - Groepsaandeel	17,6	16,8	+4,8	
Verwaterde winst per aandeel	€2,15	€2,04	+5,4%	
Netto contanten (schuld) bij afsluiting(4)	(1,2)	36,7	- € 37,8m	

(1) De financiële overzichten in dit persbericht zijn goedgekeurd door de Raad van Commissarissen op 2 september 2019 en worden momenteel gecertificeerd door de groepsaccountants.

(2) Bij vergelijkbare perimeter en wisselkoersen.

(3) Gebaseerd op het gewogen gemiddeld aantal aandelen voor het jaar.

(4) Kaspositie na aftrek van alle financiële schulden, exclusief schulden in verband met operationele leases volgens IFRS 16 "leases".

*De geconsolideerde jaarrekening H1 2019 is beschikbaar op onze website:
<https://www.devoteam.com/investors/financial-information/>*

Devoteam (Euronext Paris: DVT) rapporteerde een omzet van € 373,3 miljoen in de eerste helft van 2019, met een operationele marge van 9,0% van de omzet.

Groeigebieden

De groei van de Groep wordt aangedreven door de strategie die wordt uitgevoerd met haar belangrijkste partners, door haar investeringen in personeels certificeringen te versterken. Devoteam heeft het aantal certificeringen in meer dan een jaar verdubbeld tot 1500 aan het einde van H1 2019.

Dientengevolge ontving Devoteam nieuwe prijzen, waaronder 'Application Development'-specialisatie met Google, Microsoft' 2019 Country Partner of the Year'-prijs in Luxemburg en Amazon's 'Well-Architected Framework'-competentie.

Devoteam blijft zwaar investeren in nieuwe hybride Cloud-basisprincipes van "AI Ready":¹

- **Investering in open source technologie Kubernetes**, "de facto" standaard voor de implementatie en applicatie-uitvoeringen in containers. Deze zijn native ontworpen voor de cloud en zijn wendbaarder, flexibeler en schaalbaarder dan traditionele applicaties op basis van virtuele machines. Gartner Group schat dat "tegen 2022 meer dan 75% van de wereldwijde organisaties container toepassingen in productie zullen gebruiken - een significante toename van minder dan 30% vandaag", dit betekent een belangrijke ontwikkelingskans voor Devoteam. De groep streeft daarom naar 100 Kubernetes-certificeringen binnen een jaar.
- **Lancering van de "AI Academy" in Luxemburg**, na de eerste uitrolfase in Frankrijk. Het doel is om zowel besluitvormers als technische profielen op te leiden in AI-technologieën.
- **PowerData-acquisitie in Spanje**, een bedrijf gespecialiseerd in consulting en data-integratie en een Informatica-partner. Met deze overname kan Devoteam nieuwe Data Governance-oplossingen en metadatabeheer services lanceren op basis van AI.
- **Cyberbeveiliging**, deze ontwikkelingen vereisen een focus op identiteits- en toegangsbeheer, gegevensbeveiliging, verhoogde veerkracht van platforms en organisaties en handhaving van de wettelijke voorschriften. Als gevolg hiervan richt Devoteam haar Cyberbeveiliging aanbiedingen opnieuw op Cloud Security-oplossingen, DevOps en Digital Workplace, door beveiliging centraal te stellen in de bedrijfsstrategie.

¹ Kunstmatige Intelligentie

Resultaten voor de eerste helft van 2019

De Groep genereerde **in de eerste helft van 2019 een omzet van € 373,3 miljoen**, een groei van 21,8% vergeleken met de eerste helft van 2018. Bij constante perimeter en wisselkoers groeide het met 10,6%.

De overnames van de jaren 2019 en 2018 hebben bijgedragen voor € 46,2 miljoen, waaronder voornamelijk:

- Bold in Portugal voor € 15,5 miljoen, geconsolideerd vanaf 1 september 2018;
- Alegri in Duitsland voor € 14,8 miljoen, geconsolideerd vanaf 1 september 2018;
- Jayway in Zweden voor € 12,2 miljoen, geconsolideerd vanaf 1 oktober 2018.

Tijdens het tweede kwartaal van 2019 behaalde de Groep een omzet van € 184,7 miljoen, wat een totale groei van 20,9% betekent in vergelijking met het tweede kwartaal van 2018. Het omvatte positieve wisselkoerseffecten voor 0,1 punt.

De veranderingen in de perimeter hadden een positief effect van 11,1 punten op de kwartaalgroei, met een netto bijdrage aan de groepsomzet van € 17,0 miljoen. De like-for-like groei bedroeg 9,6% in het tweede kwartaal van 2019; de negatieve verandering in werkdagen ten opzichte van het eerste kwartaal van 2018 met een groeipunt van 0,8.

De **operationele marge** bedroeg € 33,4 miljoen en 9,0% van de omzet. Bij constante omvang zou de operationele marge ongeveer 10% zijn geweest als gevolg van de tijdelijke impact van de overnames onder integratie.

Het aantal werkdagen in de eerste helft van 2019 had ook een negatief effect op de operationele marge van 0,7 procent.

Het **bedrijfsresultaat** bedroeg € 31,9 miljoen, een stijging van 10,7% in vergelijking met het voorgaande jaar. Het omvatte herstructureringskosten voor € 0,9 miljoen (voornamelijk Duitsland).

Het **financiële resultaat** was -€2,1 miljoen. Het omvatte € 0,3 miljoen kosten verbonden aan de eerste toepassing van de IFRS 16 standaard, en € 0,2 miljoen kosten verbonden aan de vernieuwing van de kredietlijnen van de Groep.

De belasting kosten bedroegen € 10 miljoen, ofwel 33,1% van de winst voor belastingen. Het effectieve belastingtarief is licht gestegen in vergelijking met het voorgaande jaar, voornamelijk vanwege de fiscale hervorming van het belastingkrediet voor werkgelegenheid en concurrentievermogen in Frankrijk ("CICE").

Het **nettoresultaat toe te rekenen aan de aandeelhouders van Devoteam SA** steeg met 4,8% tot € 17,6 miljoen.

Op 30 juni 2019 bedroeg de **netto schuld** van de Groep € 1,2 miljoen. Het omvatte het seizoensgebonden effect van de verandering in werkkapitaal en de groeifinanciering.

Aantal medewerkers en bezettingsgraad

Op 30 juni 2019 had de Groep 7259 professionals in dienst. Het personeelsbestand nam toe met 63 professionals in het tweede kwartaal van 2019 inclusief Avalon Solutions, en met 261 professionals sinds het begin van het jaar.

De verhouding tussen factureerbare personeelsbezetting en totale personeelsbezetting bleef stabiel op 85,2% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2019.

In het tweede kwartaal van 2019 bedroeg het gebruik van de interne middelen door de Groep 83,1%, een verbetering van 0,7 procent in vergelijking met het eerste kwartaal van 2019.

Veranderingen in het toepassingsgebied

Op 25 juli 2019 voltooide Devoteam de overname van activa van PowerData in Spanje, dat gespecialiseerd is in consulting voor gegevensbeheer. Het bedrijf is ook een Informatica premium-partner die de Gartner Group positioneert als de leider op het gebied van data-integratie hulpmiddelen. Met deze overname kan de Groep haar positie op het gebied van Business Intelligence en Smart Data versterken.

PowerData bestaat uit 32 professionals en genereerde in 2018 een omzet van € 2 miljoen. Het wordt vanaf 1 augustus 2019 opgenomen in de consolidatiekring.

Vooruitzichten voor 2019

De Groep handhaaft haar omzetdoelstellingen van € 774 miljoen en een organische groei van 12%. Het verwacht nu een operationele marge van ongeveer 10,3% van de omzet voor 2019.

In deze context heeft de Groep maatregelen genomen voor het bereik van haar strategisch plan Scale! 2020.

Persbericht

Omzet derde kwartaal 2019: 5 november 2019, na sluiting van de markt.

Bijlage

Pro forma informatie van omzet en operationele marge, na herclassificatie van NauOn van Iberia & Latam segment naar desinvesteringen segment

In miljoenen euro's	Q3 2018 aangepast	Q3 2018 gepresenteerd *	Q4 2018 aangepast	Q4 2018 gepresenteerd *	Q1 2019 aangepast	Q1 2019 gepresenteerd *
Noord-Europa en Benelux						
Groepsbijdrage	10,5	10,5	16,5	16,5	16,4	16,5
Midden-Europa						
Groepsbijdrage	7,1	7,1	4,1	4,0	0,1	-

In miljoenen euro's	9m 2018 aangepast	9m 2018 gepresenteerd *	2018 aangepast	2018 gepresenteerd *
Noord-Europa en Benelux				
Groepsbijdrage	26,4	26,4	42,9	43,0
Winstmarge			4,2	4,1
In% van de groepsbijdrage			9,8%	9,5%
Midden-Europa				
Groepsbijdrage	19,8	19,7	23,8	23,8
Winstmarge			1,7	1,8
In% van de groepsbijdrage			7,0%	7,4%

*Segment Iberia & Latam gepresenteerd in november 2018 voor Q3 en 9m 2018, gepresenteerd in maart 2019 voor Q4 en volledig jaar 2018, en gepresenteerd in mei 2019 voor Q1 2019.

Desinvesteringen van segmenten gepresenteerd in maart 2019 voor Q3, 9m en volledig jaar 2018, en gepresenteerd in mei 2019 voor Q1 2019.

Kwartaalomzet per segment

In miljoenen euro's	Q1 2019	Q1 2018	Q2 2019	Q2 2018	H1 2019	H1 2018
Frankrijk	89,0	78,2	85,9	77,6	174,9	155,7
Variatie	13,9%		10,8%		12,3%	
L-f-l variatie	13,9%		10,8%		12,3%	
Noord-Europa en Benelux	49,8	39,3	50,0	38,7	99,8	78,0
Variatie	26,7%		29,1%		27,9%	
L-f-l variatie	10,4%		10,0%		10,2%	
Midden-Europa	20,7	13,2	20,2	12,4	40,9	25,6
Variatie	56,7%		63,0%		59,7%	
L-f-l variatie	-0,8%		5,0%		2,0%	
Iberia & Latam	16,4	7,8	16,8	8,2	33,3	15,9
Variatie	112,0%		105,8%		108,8%	
L-f-l variatie	2,0%		-1,6%		0,1%	
Rest van de wereld	13,3	9,8	12,8	10,4	26,1	20,2
Variatie	35,7%		23,4%		29,4%	
L-f-l variatie	30,8%		20,3%		25,4%	
Zakelijk en overig	(0,7)	(0,7)	(1,1)	(0,9)	(1,9)	(1,7)
Desinvesteringen	0,1	6,1	0,1	6,6	0,2	12,7
Totaal	188,6	(153,7)	184,7	152,8	373,3	306,5
Variatie	22,8%		20,9%		21,8%	
L-f-l variatie	11,7%		9,6%		10,6%	
Valuta-impact	0,3%		0,2%		0,2%	
Perimeter impact	10,8%		11,1%		10,9 %	

Waarvan impact van belangrijke overnames:

In miljoenen euro's	Q1 2019	Q1 2018	Q2 2019	Q2 2018	H1 2019	H1 2018
Noord-Europa en Benelux	6,5		7,6		14,0	
Paradigmo, geconsolideerd vanaf 1 juli 2018	0,3		0,5		0,8	
Jayway, geconsolideerd vanaf 1 oktober 2018	6,1		6,0		12,2	
Avalon Solutions, geconsolideerd vanaf 1 april 2019			1,0		1,0	
Midden-Europa	7,6		7,2		14,8	
Alegri, geconsolideerd vanaf 1 september 2018	7,6		7,2		14,8	
Iberia & Latam	8,5		8,7		17,2	
New BIC, geconsolideerd vanaf 1 juli 2018	1,0		0,9		1,9	
Bold, geconsolideerd vanaf 1 september 2018*	7,5		7,8		15,3	

*Herwerkt van NauOn, gedeconsolideerd vanaf 30 juni 2019 en opnieuw geclassificeerd in het segment Desinvesteringen.

Omzet en operationele marge per kwartaal

In miljoenen euro's	H1 2019	H1 2018
Frankrijk		
Groepsbijdrage	174,9	155,7
Winstmarge	20,9	23,1
In% van de groepsbijdrage	11,9%	14,8
Noord-Europa en Benelux		
Groepsbijdrage	99,8	78,0
Winstmarge	6,7	6,7
In% van de groepsbijdrage	6,7%	8,6%
Midden-Europa		
Groepsbijdrage	40,9	25,6
Winstmarge	1,3	2,8
In% van de groepsbijdrage	3,1%	10,8%
Iberia & Latam		
Groepsbijdrage	33,3	15,9
Winstmarge	3,0	1,3
In% van de groepsbijdrage	9,0%	8,1%
Rest van de wereld		
Groepsbijdrage	26,1	20,2
Winstmarge	3,2	1,9
In% van de groepsbijdrage	12,3%	9,4%
Zakelijk en overig		
Groepsbijdrage	(1,9)	(1,7)
Winstmarge	(1,3)	(2,9)
Desinvesteringen		
Groepsbijdrage	0,2	12,7
Winstmarge	(0,3)	1,1
In% van de groepsbijdrage	-120,9%	9,0%
Totaal		
Groepsbijdrage	373,3	306,5
Winstmarge	33,4	34,0
In % van de groepsbijdrage	9,0%	11,1%

Gebruikssnelheid van interne bronnen

Q1 2018	Q2 2018	Q3 2018	Q4 2018	2018	Q1 2019*	Q2 2019
85,6%	84,4%	84,2%	82,7%	84,2%	82,3%	83,1%

* 82,4% in het persbericht van Q1 2019, 82,3% na de herkwalificatie van de activiteit van een dochteronderneming.

Balans

In miljoenen euro's	30-06-2019	01-01-2019 ⁽¹⁾	31-12-2018
Activa			
Goodwill	135,8	129,9	129,9
Vaste activa	78,8	71,7	30,1
Vlottende activa	298,6	264,2	264,2
Netto contanten (schuld) ⁽²⁾	(1,2)	40,3	40,3
Totale activa	512,1	506,0	464,4
Passiva			
Eigen vermogen van de groep	174,2	175,6	175,6
Minderheid eigen vermogen	11,6	12,0	12,0
Langlopende passiva	56,4	49,2	23,4
Kortlopende schulden	269,9	269,2	253,4
Totaal eigen vermogen en passiva	512,1	506,0	464,4

⁽¹⁾ Aangepast van IFRS 16.

⁽²⁾ Kaspositie na aftrek van alle financiële schulden, exclusief schulden in verband met operationele leases volgens IFRS 16 "leases".

Netto schuld

In miljoenen euro's	30-06-2019	31-12-2018	30-06-2018
Geldbeleggingen	0,3	0,2	10,2
Liquide banktegoeden	43,1	75,3	60,5
Bankkredieten (passiva)	(0,9)	(0,8)	(0,9)
Kasmiddelen en daarmee gelijk te stellen middelen	42,5	74,6	69,8
Activa voor kasbeheer	0,4	0,4	0,3
Obligaties	29,9	29,9	29,8%
Verplichtingen uit hoofde van financiële leaseovereenkomsten	(0,0)	(0,1)	(0,1)
Verplichtingen uit hoofde van operationele leasing (IFRS 16)	33,9	-	-
Trekkingen op bank- en soortgelijke faciliteiten en andere leningen	(2,2)	3,4	2,1
Opgenomen langlopende financiering	(66,0)	(33,4)	(32,0)
Obligaties	(0,9)	(0,4)	(0,9)
Verplichtingen uit hoofde van financiële leaseovereenkomsten	(0,0)	(0,0)	(0,4)
Verplichtingen uit hoofde van operationele leasing (IFRS 16)	(11,1)	-	-
Trekkingen op bank- en soortgelijke faciliteiten en andere leningen	(10,9)	(0,9)	(0,2)
Kortlopende Leningen	(23,0)	(1,3)	(1,5)
Totaal leningen	(89,0)	(34,7)	(33,5)
Derivaatinstrumenten	-	-	-
IFRS 16 neutralisatie	45,0	-	-
Netto contant (schuld)	(1,2)	40,3	36,7
Waarvan contanten uit beëindigde bedrijfsactiviteiten	-	-	1,6
Totaal eigen vermogen	185,8	187,6	171,4
Verhouding tussen vreemd en eigen vermogen	0,6%	-21,5	-21,4%

* Inclusief factoringpositie (na aftrek van deposito's) voor € 15,4 miljoen op 30 juni 2019, € 16,9 miljoen op 31 december 2018 (gecorrigeerd bedrag in vergelijking met de publicatie van 2018 op € 17,2 miljoen) en € 17,1 miljoen op 30 juni 2018.

Veranderingen in wisselkoersen

voor €1	Gemiddelde koers H1 2019	Gemiddelde koers H1 2018	Variatie
VAE Dirham	4,149	4,445	7,1%
Zwitserse Frank	1,130	1,170	3,6%
Tsjechische Kroon	25,685	25,501	-0,7%
Deense Kroon	7,465	7,448	-0,2%
Britse Pond Sterling	0,874	0,880	0,7%
Marokkaanse Dirham	10,844	11,250	3,8%
Mexicaanse Peso	21,654	23,085	6,6%
Noorse Kroon	9,730	9,593	-1,4%
Zloty	4,292	4,221	-1,7%
Servische Dinar	118,064	118,296	0,2%
Zweedse Kroon	10,518	10,151	-3,5%
Singapore Dollar	1,536	1,605	4,5%
Tunesische Dinar	3,384	2,977	-12,0%
Turkse Lira	6,356	4,957	22,0
Amerikaanse dollar	1,130	1,210	7,1%

Woordenlijst

Frankrijk: Frankrijk.

Noord-Europa en Benelux: België, Denemarken, Verenigd Koninkrijk, Luxemburg, Nederland, Noorwegen en Zweden. Het omvat ook TMNS in Duitsland en in Servië, Jayway in de Verenigde Staten, Avalon Solutions in Polen, in Singapore en in de VS.

Midden-Europa: Oostenrijk, Zwitserland, Tsjechië, Duitsland, Polen en Slowakije.

Iberia & Latam: Spanje, Mexico, Panama en Portugal.

Rest van de wereld: Midden-Oosten, Italië, Marokko, Tunesië en Turkije.

Corporate: hoofdkantoor activiteiten die niet rechtstreeks aan de operationele segmenten kunnen worden toegewezen en beëindigde bedrijfsactiviteiten.

Desinvesteringen: in 2018 omvat het segment gedeconsolideerd vanaf 1 september 2018 en Siticom GmbH gedeconsolideerd vanaf 31 december 2018. In 2019 omvat het NauOn (Bold) gedeconsolideerd vanaf 30 juni 2019.

Opbrengsten en groepsbijdrage: de opbrengsten van een segment zijn de bijdragende opbrengsten en worden gedefinieerd als de totale opbrengsten (intern en extern) van het segment minus de kosten van interne onderaannemingen. Het weerspiegelt de bijdrage van het segment aan de omzet van de Groep geproduceerd met eigen middelen. De som

van de bijdragen van de segmenten komt overeen met de geconsolideerde omzet van de Groep.

Operationele marge: huidig operationeel resultaat exclusief de amortisatie van immateriële activa als gevolg van overnames en de kosten van op aandelen gebaseerde betalingen.

Like-for-like of lfl-variatie: variatie bij vergelijkbare perimeter en wisselkoersen.

Het valuta-effect wordt berekend door de rekeningen voor jaar N te vertalen van dochterondernemingen met een functionele valuta anders dan de euro met N-1 wisselkoersen.

De impact van wijzigingen in de consolidatiekring wordt bepaald:

- voor overnames in jaar N, door de totale inkomsten N af te trekken van de totale inkomsten N door de overgenomen entiteiten tijdens jaar N;
- voor het jaar N-1 acquisities, door van de totale opbrengsten N af te trekken, het bedrag van de opbrengsten gegenereerd tijdens jaar N over de maanden waarin de overgenomen entiteiten niet in N-1 werden geconsolideerd;
- voor de verkopen van jaar N, door van de totale opbrengsten N-1 het bedrag van de opbrengsten af te trekken die tijdens jaar N-1 zijn gegenereerd over de maanden waarin de afgestoten entiteiten niet langer in N werden geconsolideerd;
- voor het jaar N-1 desinvesteringen, door van de totale omzet N-1 het bedrag van de omzet af te trekken dat gedurende het jaar N-1 door de afgestoten entiteiten is gegenereerd.

Gebruikssnelheid van middelen: aantal werkdagen van factureerbare medewerkers die aan een klant zijn gefactureerd in vergelijking met het totale aantal beschikbare dagen exclusief feestdagen.

Uitvalpercentage: aantal factureerbare werknemers dat de Groep tijdens de periode verlaat in vergelijking met het gemiddelde factureerbare personeelsbestand in dezelfde periode.

SMACS: Social Mobile Analytics Cloud Security.

Vrije kasstroom: operationele kasstroom verminderd door de verwerving van materiële en immateriële activa. Voor vergelijkingsdoeleinden wordt vanaf 1 januari 2019 de operationele kasstroom aangepast van IFRS 16 "leases" om de leasebetalingen in de operationele kasstroom te handhaven.

Speedboot: nieuwe entiteit die een veelbelovend of potentieel veelbelovend product of dienst aanbiedt, buiten de huidige activiteiten van de Groep in een bepaald land, die versnelde ontwikkelingshulp ontvangt van een of meer geassocieerde managers met het oog op het bereiken van een kritische omvang binnen drie tot drie vijf jaar.

Containers: standaardeenheid van software die code en al zijn afhankelijkheden verpakt, zodat de applicatie snel en betrouwbaar van de ene computeromgeving naar de andere draait.

OVER DEVOTEAM

Bij Devoteam leveren we innovatief technologisch advies voor bedrijven.

Als een pure speler voor digitale transformatie van toonaangevende organisaties in heel EMEA, zijn onze 7.200 professionals toegewijd om ervoor te zorgen dat onze klanten hun digitale strijd winnen. Met een uniek transformatie-DNA verbinden we business en technologie.

Aanwezig in 18 landen in Europa en het Midden-Oosten en met meer dan 20 jaar ervaring, geven we vorm aan technologie voor mensen, dus het creëert waarde voor onze klanten, voor onze partners en voor onze medewerkers.

Devoteam behaalde in 2018 een omzet van € 652,4 miljoen.

Bij Devoteam zijn we Digital Transformakers.

ISIN: FR 0000073793, Reuters: DVTM.PA, Bloomberg: DEVO FP

Raad van bestuur

Stanislas de Bentzmann,
Co-CEO
stanislas.de.bentzmann@devoteam.com

Financiële communicatie

Vivien Ravy
Group controlling & investor relations
Directeur
vivien.ravy@devoteam.com

Perrine Angibault,
Groepsrapportage & Investor
Relations Manager
perrine.angibault@devoteam.com

Persvoorlichters

Le Public Système
Séverine Picault,
s.picault@lepublicsysteme.fr
+33 6 19 45 68 29

www.devoteam.com